


Formulario para reportar las metas de recaudación de fondos del club



THE ROTARY FOUNDATION
2007-08 FUND DEVELOPMENT
CLUB GOAL REPORT FORM

(Please return completed form to your district governor-elect by 1 May 2007)

EN-(906)
EVERY
ROTARIAN
EVERY
YEAR

Club Name (please print) _____ Club Number _____

Country _____ District _____

2007-08 Club President's Name (please print) _____

2007-08 Club President's Signature _____

Telephone _____ Fax _____ E-mail _____

ANNUAL PROGRAMS FUND GOAL

Your Annual Programs Fund contributions support humanitarian, educational, and cultural programs both locally and internationally. Personal outright contributions, club fundraisers, and other sources are encouraged to achieve club goals. Calculate your club's Annual Programs Fund goal by multiplying the number of members in your club by a per capita figure appropriate to your club.

OF 2007-08 CLUB MEMBERS: _____

AVERAGE AMOUNT PER MEMBER: US\$ _____ **A**

2007-08 APF-SHARE GOAL: US\$ _____ **B**
 (Club members x per capita goal)

PERMANENT FUND & MAJOR GIFTS GOALS

Indicate the number of club members interested in making an outright gift of US\$10,000 or more and those interested in including the Permanent Fund in their estate plan.

Number of new Major Gifts: _____ **C**
 (US\$10,000 or more outright)

Number of new Benefactors: _____ **D**
 (Minimum US\$1,000 outright gift or commitment in estate plan)

Number of new Bequest Society Members: _____ **E**
 (Minimum US\$10,000 commitment in estate plan)

The Rotary Foundation of Rotary International (FR500)
 One Rotary Center
 1560 Sherman Avenue
 Evanston, IL 60201-3698 USA
 Phone: 847-866-3352; Fax: 847-328-5260; E-mail: arey@rotary.org
www.rotary.org

- A.** La contribución media recomendada por socio en el ámbito internacional es de 100 dólares. Muchos distritos de Norteamérica han optado por promover una contribución mínima de 200 dólares en calidad de "doble Sustentador".
- B.** A fin de fijar una meta más elevada, a la vez que realista y apropiada para su club rotario, contacte con los integrantes del equipo de liderazgo distrital y solicite examinar la lista de las metas y las contribuciones totales del año previo.
- C.** Tenga en cuenta a los Benefactores, miembros del Círculo de Testadores, Socios Paul Harris por Donaciones Múltiples con 7 gemas e integrantes del Círculo Paul Harris cuando trace la meta potencial para los contribuyentes de Donaciones Extraordinarias del club.
- D.** Utilice la tarjeta de *Promesa de donación de Benefactor* (149-SP, disponible para descargarse en www.rotary.org) para promover este reconocimiento entre los socios del club e instarlos a anotarse como Benefactores de La Fundación Rotaria.
- E.** Al fijar una meta potencial para la captación de nuevos integrantes del Círculo de Testadores entre los socios del club, tenga en cuenta a los contribuyentes de Donaciones Extraordinarias, miembros del Círculo de Testadores y Benefactores.



Formulario para reportar las metas de recaudación de fondos del club

Meta para el Fondo de Contribuciones Anuales para Programas

El *Formulario para reportar las metas de recaudación de fondos del club* es un recurso importante que sirve para que todo club y, a su vez, todo distrito rotario, establezca metas realistas y alcanzables. La presentación a tiempo de metas apropiadas es vital para la planificación general y la labor de recaudación de fondos por parte del distrito.

En el ámbito internacional y de conformidad con la iniciativa *Cada Rotario, Cada Año* (CRCA), La Fundación Rotaria recomienda una donación mínima de 100 dólares por socio. Numerosos clubes de Norteamérica, deseosos de maximizar su potencial de recaudación de fondos, toman en cuenta los siguientes factores al establecer una meta apropiada:

- A fin de determinar la situación actual del club, establecer la meta para el año en curso y medir el progreso logrado, se recomienda analizar el progreso logrado a lo largo del año previo tras la fijación de la meta respectiva. (De ser necesario, el presidente del Comité Distrital de La Fundación Rotaria podría solicitar al personal de LFR el informe sobre las contribuciones efectuadas en períodos anteriores.)
- Fijar una nueva meta que sea realista, pero que se base sobre el total recaudado en año previo.
- Consultar los informes sobre contribuciones que abarcan varios años para observar indicios de las posibilidades que podrían aprovecharse para elevar la meta.
- Analizar el número de Socios Paul Harris que integran el club y los respectivos niveles de contribuciones múltiples con miras a descubrir nuevas fuentes potenciales de donaciones.
- Considerar el grado en que los miembros del Círculo Paul Harris pueden influir en el establecimiento y logro de la meta.

Metas para el Fondo Permanente y las Donaciones Extraordinarias

Utilice los recursos disponibles en el distrito (presidente del Comité del Fondo Permanente, presidente el Comité Distrital de La Fundación Rotaria) y en la zona (asesores para Donaciones Extraordinarias, coordinadores regionales de La Fundación Rotaria). Asimismo, consulte con el personal de la Fundación en la oficina de RI que presta servicios al club. La experiencia de todas estas personas contribuirá al éxito de su labor.

Otro recurso útil para promover los aportes al Fondo Permanente es el folleto ***Dos finalidades, dos maneras de efectuar contribuciones*** (173-SP). Para otros materiales e información en inglés sobre el Círculo de Testadores, visite el siguiente enlace de nuestro sitio web:

<http://www.rotary.org/foundation/development/recognition/bequestociety.html>

SUGERENCIA: Visite la sección "The Rotary Foundation" (en inglés) del sitio web de RI, donde encontrará diversos documentos sobre las Donaciones Extraordinarias y el Fondo Permanente:

<http://www.rotary.org/newsroom/downloadcenter/foundation/development.html>

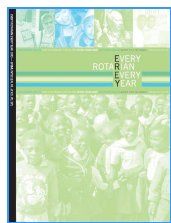
También en los siguientes enlaces de la sección "La Fundación Rotaria" en español del sitio web se ofrece información y algunos documentos sobre recaudación de fondos:

<http://www.rotary.org/languages/spanish/foundation/erey.html>

<http://www.rotary.org/languages/spanish/newsroom/downloadcenter/index.html#foundation>

Muchos de los materiales pueden adquirirse a través de <http://shop.rotary.org>

Familiarícese con los recursos de la iniciativa Cada Rotario, Cada Año:



DVD - (978-MU)



CRCA: folleto y formulario de contribución - (957-SP)



TRF-DIRECT Contribution Form - (998-EN)
Sólo para EE.UU. y Canadá



Reflexiones semanales sobre La Fundación Rotaria
(descargar en: <http://www.rotary.org/languages/spanish/newsroom/downloadcenter/index.html#erey>)

Disponibles a través de <http://shop.rotary.org>:

- Adhesivos "Sustentador de LFR" para el distintivo de socio
- Carteles de CRCA
- *Cada Rotario, Cada Año* - Folleto para lograr el éxito y más

Disponibles a través de <http://www.rotary.org>:

- Boletín electrónico trimestral de CRCA
- *Cada Rotario, Cada Año* - presentaciones en PowerPoint para los clubes

